

Rossi Massimo

Dati personali

Data di nascita: 03 Settembre 1969
Luogo di nascita: S. Donà di Piave (Ve)
Residenza: Via L. Cadorna, 43 – 30020 Stretti di Eraclea (Ve)
Telefono: 0421.704636
Stato civile: Celibe

Istruzione

Diploma di Maturità Tecnica con specializzazione in Informatica conseguito presso I.T.I.S. "V. Volterra" di S. Donà di Piave (Ve).

Lingue straniere

Inglese

Servizio militare

Svolto da Marzo 1992 a Gennaio 1993 in qualità di Ufficiale di Complemento degli Alpini previo corso di cinque mesi da Ottobre 1991 a Marzo 1992 presso la Scuola Militare Alpina di Aosta

Riconoscimenti ricevuti

1991 Allievo Ufficiale Scelto c/o la Scuola Militare Alpina di Aosta per meriti militari, di carattere e di rendimento negli studi.

Principali Esperienze professionali

Dal 1993 al 1995 Impiegato c/o "Boatto Telefonia" di Portogruaro (Ve) e "Videorebel" di S. Donà di Piave (Ve) come funzionario commerciale. Mansione principale era la vendita di apparati e servizi per radiomobili.
Dal 1996 ad 2008 Telecom Italia SpA – Direzione Vendite Business Nord Est.
Dal 02/2008 Vodafone Omnitel NV – Direzione Vendite Business Nord Est.

Posizioni assunte

Dal 1996 al 1998 in servizio presso l'Area di Vendita di Treviso e Belluno con funzioni di Account Manager per la clientela Business
Dal 1999 ad 2000 In servizio presso l'Area di vendita di Treviso e Belluno con funzioni di Account Manager per la clientela Business focalizzato nelle soluzioni applicative ad alto valore su Internet.
Dal 1/2001 al 12/2001 In servizio presso la Business Unit "Soluzioni e-business" Direzione Nord Est con funzioni di Account Manager per la clientela Top ed Executive delle province di Treviso e Belluno.
Dal 1/2002 al 12/2004 In servizio presso la Direzione Clienti Executive Nord Est di Venezia con funzioni di Account Manager per la Clientela Executive Nord-Est ed in particolar modo:
2002: Industria e Sanità del Veneto Orientale e FVG;
2003: Pubbliche Amministrazioni Locali del Veneto e FVG;
2004: Pubbliche Amministrazioni Locali del Veneto e FVG;
Dal 1/2005 02/2008 In servizio presso la Direzione Clienti Enterprise Nord Est di Venezia con funzioni di Account Manager per la Clientela "Large" del Nord-Est ed in particolar modo Grandi Industrie e Pubblica Amministrazione Locale. Il portafoglio clienti gestito sviluppa un fatturato annuo di TLC verso Telecom Italia di circa 5 milioni di euro.
Dal 2/2008 ad oggi In servizio presso Vodafone Omnitel NV c/o la Direzione Clienti Executive Nord Est di Padova con funzioni di Key Account Manager per la Clientela Large Business Nord-Est

Conoscenze Professionali

Ottima conoscenza del mondo delle Telecomunicazioni su rete fissa sia per soluzioni di Fonia su rete intelligente, tra le quali ricordo la Videocomunicazione e Videosorveglianza su Isdn ed IP, i servizi di Rete Intelligente, soluzioni di Trasmissione Dati su rete commutata e dedicata ed in particolar modo le rete ISDN, CDN, Itapac/X.25, Frame Relay, ATM, MPLS e IP. Conoscenza avanzata del mondo Internet e del mondo applicativo legato ad Internet quale la sicurezza in rete, Hosting/housing, E-commerce. Web Development e Voice over IP.

Esperienza in soluzione di Voce e Dati Mobili e convergenza di rete Fisso/Mobile/Dati anche su reti Hupercentrex.

Corsi Professionali

Frequentazione di numerosi corsi professionali finalizzati al miglioramento delle conoscenze tecniche e tecnologiche del mercato dell'ICT nonché di numerosi corsi professionali finalizzati al miglioramento delle tecniche comunicative finalizzate alla vendita, al rapporto interpersonale ed alla gestione di collaboratori.

Obiettivi

I miei principali obiettivi sono quelli di trovare sempre nuove motivazioni sia dal punto di vista professionale, con una crescita proporzionata all'impegno garantito, sia dal punto di vista personale con un adeguato grado di soddisfazione emotiva ed economica.

Obiettivo di riferimento nel mio lavoro è il raggiungimento di livelli di eccellenza lavorativa finalizzati al conseguimento dei massimi risultati.

Note Personali e Caratteriali

Ragazzo estremamente positivo ed entusiasta. Sono una persona posata e giudiziosa con facilità di rapporti interpersonali con Amici, Colleghi e Clienti.

Sul lavoro sono tenace e sempre alla ricerca della massima soddisfazione.

Dedico molto tempo alla formazione ed allo studio finalizzato vendita.

Disponibilità

Disponibile ai movimenti entro il Veneto e Friuli FVG.

Attività extra professionali

Al di fuori dell'ambito lavorativo, svolgo attività di gestione di gruppi sportivi calcistici giovanili.

Il Sottoscritto Massimo Rossi autorizza il trattamento dei dati personali secondo la legge 675/96.

In Fede

Massimo Rossi